



English version below

Représentant ventes

Le représentant ventes sera appelé notamment à :

- Développer un plan d'affaires pour notre gamme complète de désinfectants pour les mains ainsi que de masques chirurgicaux et respirateurs, et mettre en œuvre les stratégies de vente afin de rencontrer les objectifs ;
- Identifier les occasions de vente de notre gamme complète de produits au moyen de la sollicitation téléphonique de nouveaux comptes ;
- Gérer les relations avec les clients de notre marché, conseiller et proposer des produits qui répondent le mieux à leurs besoins ;
- En collaboration avec l'équipe marketing, participer à des activités de rayonnement (ex. salon, foire, etc.) et à des activités de relations publiques afin de faire connaître nos produits et initier des contacts avec des clients potentiels ;
- Développer et maintenir d'excellentes relations d'affaires avec les clients actuels et potentiels ;
- Se déplacer pour aller rencontrer les clients potentiels ou actuels.

Vous détenez un diplôme d'études collégiales dans toute discipline pertinente.

Vous maîtrisez parfaitement le français et l'anglais (parlé et écrit).

Vous avez au moins 3 années d'expérience pertinente en ventes et développement des affaires dans un domaine tel que la vente au détail.

Vous êtes une personne motivée, dynamique, autonome et créative dans ses approches de vente.

Vous avez une excellente connaissance de la suite MS Office.

Vous avez une voiture pour vos déplacements et vous êtes disponible pour voyager à travers le Québec.



Sales Representative

The Sales Representative will be expected to notably:

- Develop a business plan for our line of antiseptic hand sanitizers and surgical masks and respirators, ensure the implementation of the strategies and specific action plan to meet the objectives ;
- Identify opportunities to sell our line of products by mastering cold calling techniques to solicit new accounts ;
- Manage relationships with customers in our market, advise and offer products that meet their needs ;
- In collaboration with the marketing team, participate in outreach activities (eg fair, exhibitions, presentations, etc.) and public relations activities to publicize the line of products; initiating contacts with potential customers ;
- Develop and maintain strong and lasting business relationships with existing and potential customers ;

You hold a college degree in any relevant discipline

You are fluent in French and English (spoken and written).

You have at least 3 years of relevant experience in sales and business development in area such as retail.

You are motivated, dynamic, passionate, autonomous and creative in your approach to sales.

You have an excellent knowledge of MS Office.

You must have a vehicle for your travels and you must be available to travel in the province of Quebec.